

# FORMATION EN VISIOCONFÉRENCE 10 FÉVRIER 2021

## DEVELOPPER SES RÉSULTATS EN FONCTION DU POTENTIEL DE SES CLIENTS

animée par Thierry Portier, formateur et consultant spécialiste  
du "Savoir vendre" et "Savoir se vendre"

**9H À 17H**  
en visioconférence

**Au programme :** Apprendre à trier et à qualifier  
ses clients, adapter son activité aux potentiels de  
ses clients, mesurer la "part de client", mettre en  
place un plan d'action, le suivre et amener des  
actions correctives

inscription  
[s.desaintsernin@feda.fr](mailto:s.desaintsernin@feda.fr)  
06 40 97 81 17